

እርስዎ ምን ይላሉ?

ከደንበኞች ጋር የክትባት ውይይት ስለማድረግ የመለማመድ እድልዎ ይኸውና።

ከዚህ በታች ደንበኞች ሊናገሩ የሚችሏቸውን ነገሮች ምሳሌዎች ናቸው። ባዶ ቦታዎቹ ላይ፣ እንዴት ምላሽ እንደሚሰጡ ይጻፉ።



የሚከተሉትን ማድረግ አስፈላጊ ነው፦

- አስቀድሞ መገመትን ማስወገድ
- በእውነተኛ መረጃ መምራት
- አክብሮት መስጠት
- ውይይቱን ለመቀጠል ሀሳብ ማቅረብ

የባለሙያ ምክር፦ የአካባቢ ድርጅቶችን እና ግብዓቶችን ለመምከር ፈቃድ ይጠይቁ።

እርዳታ ለማግኘት፣ ምላሾችዎን **በጠቃሚ ምክሮች ወረቀት 3** ውስጥ ከቀረበው መረጃ ጋር ያወዳድሩ።

“ከዚህ በፊት ኮቪድ ይዘኝ ነበር እና ጥሩ ስሜት ይሰማኛል።”

“ክትባት ከወሰዱ በኋላ እንደሚታመሙ ሰምቻለሁ።”

“በእኔ ቤተ ክርስቲያን ውስጥ ያሉት መሪ ክትባት መውሰድ እንደሌለብኝ ተናግረዋል።”

“መድሀን የለኝም እና ክትባቶች ውድ ናቸው።”