

# እርስዎ ምን ይላሉ?

ከደንበኞች ጋር የክትባት ውይይት ስለማድረግ የመለማመድ እድልዎ ይኸውና።

ከዚህ በታች ደንበኞች ሊናገሩ የሚችሏቸውን ነገሮች ምሳሌዎች ናቸው። ባዶ ቦታዎቹ ላይ፣ እንዴት ምላሽ እንደሚሰጡ ይጻፉ።



## የሚከተሉትን ማድረግ አስፈላጊ ነው፦

- አስቀድሞ መገመትን ማስወገድ
- በእውነተኛ መረጃ መምራት
- አክብሮት መስጠት
- ውይይቱን ለመቀጠል ሀሳብ ማቅረብ

**የባለሙያ ምክር፦** የአካባቢ ድርጅቶችን እና ግብዓቶችን ለመምከር ፈቃድ ይጠይቁ።

እርዳታ ለማግኘት፣ ምላሾችዎን **በጠቃሚ ምክሮች ወረቀት 3** ውስጥ ከቀረበው መረጃ ጋር ያወዳድሩ።

**“ከዚህ በፊት ኮቪድ ይዘኝ ነበር እና ጥሩ ስሜት ይሰማኛል።”**

**“ክትባት ከወሰዱ በኋላ እንደሚታመሙ ሰምቻለሁ።”**

**“በእኔ ቤተ ክርስቲያን ውስጥ ያሉት መሪ ክትባት መውሰድ እንደሌለብኝ ተናግረዋል።”**

**“መድሀን የለኝም እና ክትባቶች ውድ ናቸው።”**